

L'intention numéro 4 – Créer/donner du contenu... ajouter de la valeur à votre offre

Pour avoir envie de faire des affaires avec vous, je dois vous trouver sympathique et compétent dans votre domaine, mais en plus j'aimerais bien savoir si vous pouvez faire encore plus pour moi. Si par exemple vous avez envie de me vendre du vin, alors montrez-moi que vous êtes compétent et, ne vous gênez surtout pas, surprenez-moi apprenez moi pleins de choses sur le vin.

