

L'intention numéro 8 – Faire revenir les clients

Vous avez réussi à faire des affaires avec moi...

Vous devez maintenant faire le nécessaire pour vous assurer qu'il y ait une prochaine fois et ainsi de suite, et encore et encore. Vous devez faire de moi un de vos clients fidèles... ou mieux encore vous devez faire le nécessaire afin que je devienne un de vos « fans ».

